

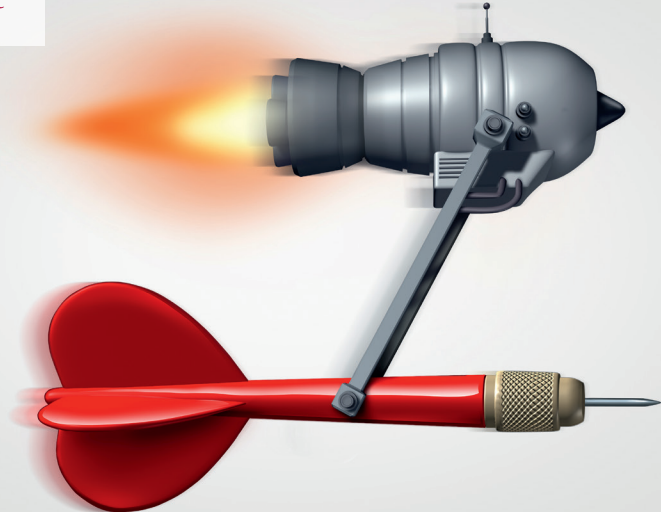
SALES POWER BOOSTING

Stellhebel und Maßnahmen zur Aktivierung des Vertriebs

26. Februar 2026 | 08.30 – 09.15 Uhr | **Digitalevent**



Dr. Wieselhuber & Partner GmbH
Unternehmensberatung



08.30 Uhr **Eröffnung und Begrüßung**

*Dr.-Ing. Dirk Artelt, Managing Partner
Dr. Wieselhuber & Partner GmbH (W&P)*

08.35 Uhr **Sales Power Boosting – zentrale Erfolgshebel zur Steigerung der Durchschlagskraft im Vertrieb**

- *Dr. Michael Marquardt,
Mitglied der Geschäftsleitung (W&P)*
- *Ferdinand Fiedler, Senior Manager (W&P)*

09.05 Uhr **Diskussion | Q&A**

*Moderation: Dr.-Ing. Dirk Artelt,
Managing Partner (W&P)*

09.15 Uhr **Ende der Veranstaltung**

AGENDA

In unserem Webinar „Sales Power Boosting“ zeigen wir, wie Sie in kurzer Zeit spürbare Vertriebsverbesserungen erzielen – anhand konkreter Praxisbeispiele und typischer Erfolgshebel aus zahlreichen Vertriebsprojekten.

Sie sehen, wie faktenbasiertes Benchmarking, ein klarer Umsetzungsplan und praxiserprobte W&P-Tools zu messbaren Ergebnissen führen: mehr Leads, höhere Vertriebseffektivität und spürbarer Umsatzhebel – erste Effekte nach rund acht Wochen.

Wir erläutern typische Hebel entlang Strategie, Kundengewinnung, Kanäle & Pricing, Organisation/ Prozesse sowie Steuerung & KPIs – inklusive konkreter Beispiele, Vorlagen und einer kompakten Roadmap für Ihren Start. Wir geben einen Ausblick darauf, wie durch ein schlankes Programm, dem Sales Power Booster, verborgene Potenziale systematisch sichtbar gemacht (Power Check), die wirkungsvollsten Maßnahmen priorisiert (Power Readiness) und in agilen Sprints (Power Drive) umgesetzt werden.

Das Webinar richtet sich an Geschäftsführung, Investoren, Vertriebs- und Marketingverantwortliche, die ohne langen Projektvorlauf Wirkung erzielen wollen. Melden Sie sich an und lösen Sie die Bremsen im Vertrieb – mit einem Ansatz, der Geschwindigkeit und Substanz verbindet.

SIE WOLLEN TEILNEHMEN?

Bitte melden Sie sich zu diesem kostenfreien Event an über:

- www.wieselhuber.de/veranstaltungen
- oder nebenstehenden QR-Code



WAS KOMMT DANACH?

Nutzen Sie schon heute mit Save-the-Date die Möglichkeit, sich bei Folgeveranstaltungen einen Platz zu sichern:

Zur Vor-Anmeldung: www.wieselhuber.de/veranstaltungen



Dr.-Ing. Dirk Artelt ist Geschäftsführender Gesellschafter bei W&P und verantwortet den Geschäftsbereich Industriegüter, Automotive, Innovation & New Business. Nach seinem Diplom in Medizintechnik & Wirtschaftsingenieurwesen an der TU München startete er im Mittelstand in Produktion und Controlling, gefolgt von Tätigkeiten bei Fraunhofer, u. a. als Vorstandsreferent (CFO/CIO), Aufbau Start-up-Accelerator und Promotion im Maschinenbau. Er begleitet Familienunternehmen im B2B zu Strategie, Transformation, Organisation, Sales, Innovation und veröffentlicht praxisorientierte Studien.



Ferdinand Fiedler ist Senior Manager bei W&P und Experte für strategische Unternehmensentwicklung und Transformation. Er studierte Technologie- und Managementorientierte Betriebswirtschaftslehre an der TU München. Seit 2016 unterstützt er Unternehmen – insbesondere im Maschinen- und Anlagenbau sowie in der Bau- und Landtechnik – bei Strategie- und Organisationsentwicklung, Innovations- und New Business Management sowie ganzheitlich bei Fragestellungen rund um Sales Excellence & Performance.



Dr. Michael Marquardt ist Mitglied der Geschäftsleitung bei Dr. Wieselhuber & Partner GmbH. Er verfügt über langjährige Erfahrung in Strategieentwicklung, Vertrieb & Pricing, Organisation & Transformation sowie in Geschäftsmodellentwicklung und Commercial Excellence. Zuvor war er Partner in einer auf Vertrieb & Pricing spezialisierten Beratung und leitete zwei Geschäftsbereiche. Davor verantwortete er ein Kompetenzzentrum in einer Strategieberatung. Seine Branchenerfahrung umfasst Industriegüter, Medizintechnik, Pharma, Life Science sowie Elektrotechnik und Software. Dr. Marquardt war Gastwissenschaftler an der NYU, Dozent an der Universität Konstanz und publiziert regelmäßig in Fach- und Wirtschaftsmedien.

KONTAKT



Lisette Rosien
Assistenz der Geschäftsführung

+ 49 89 286 23 134
rosien@wieselhuber.de



Dr. Wieselhuber & Partner GmbH
Unternehmensberatung